

MANUAL PARA EMPREENDER DE CASA E TER SUCESSO



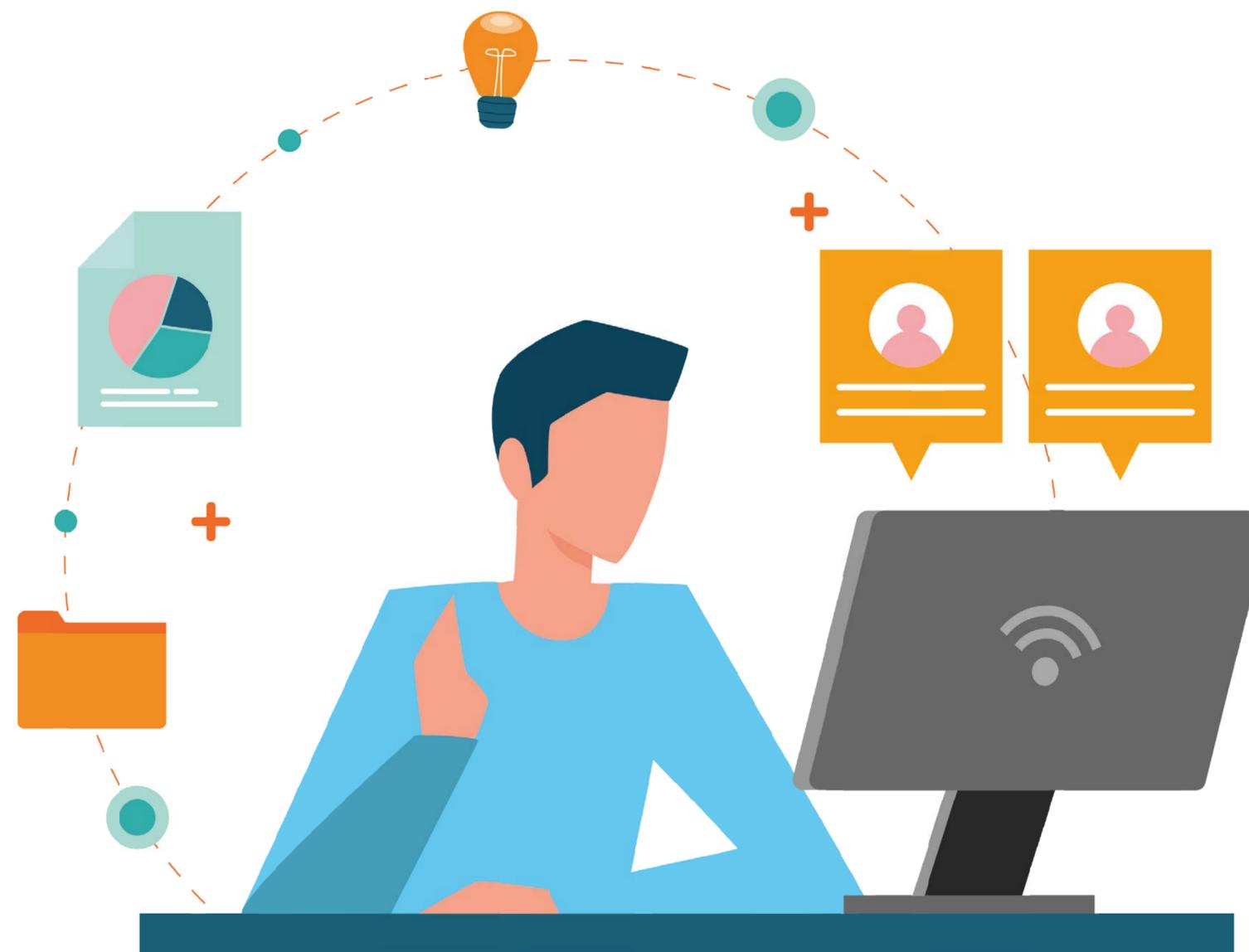
INTRODUÇÃO	3
O QUE É PRECISO PARA EMPREENDER EM CASA?	5
QUAIS OS RAMOS MAIS PROPÍCIOS PARA ESSE TIPO DE PRÁTICA?	9
QUAIS SÃO AS TÉCNICAS QUE VOCÊ PODE UTILIZAR PARA SE DAR BEM?	13
CONCLUSÃO	17
SOBRE O SEBRAE-PE	19

Empreender em casa é uma das saídas que muitas pessoas encontram para iniciar os seus negócios. **Ter um emprego formal, geralmente, não é uma opção para quem tem o impulso do empreendedorismo em si.** Isso porque, normalmente, aquele que tem o sonho de abrir o seu próprio empreendimento não se contenta em dedicar o seu tempo para o de outra pessoa.

Contudo, quando se pensa em empreender, é natural esbarrar em uma barreira muito comum: o local para abrir o negócio. O problema é que muitos sequer imaginam que é possível fazer isso de suas próprias casas, ou seja, do conforto de seus lares.

A maioria dos tipos de negócios pode ser aberta em casa. Uma loja, um escritório, uma confecção e, até mesmo, uma pequena oficina são exemplos de empreendimentos que funcionam perfeitamente em um ambiente residencial. No entanto, é preciso que você tenha alguns cuidados essenciais para fazer com que isso dê certo. Afinal, **em casa, é possível existirem algumas distrações que podem tirar você do foco necessário para desenvolver a atividade.**

Como existem muitas pessoas que têm o sonho de empreender em casa, nós resolvemos escrever este e-book. Nele, mostraremos do que você precisa para começar, os tipos de negócios que podem ser abertos e algumas dicas para se dar bem nesse meio. Confira!





O QUE É
PRECISO PARA
EMPREENDER
EM CASA?

Antes de pensar em abrir um negócio em casa, é preciso ter em mente que estamos tratando de constituir uma empresa como qualquer outra. Logo, **além das obrigações e dos desafios comuns que o empresário precisa ter em mente, é necessário reconhecer outros muito importantes.**

Basicamente, são ações que você deve adotar para conseguir abrir e manter a sua empresa. Veja quais são esses passos a seguir!



Tenha cuidado quanto ao ramo de atuação

Ainda neste e-book, mostraremos uma lista com as atividades que podem ser desenvolvidas dentro de casa. Contudo, é preciso ter atenção a alguns detalhes importantes antes de definir o ramo de atuação. Basicamente, essa etapa pretende responder a uma pergunta: **o que você vai oferecer ao mercado?**

Não se assuste, pois é possível que dezenas de alternativas venham à sua mente neste momento. Tenha calma e sempre leve em consideração os seguintes pontos para ajudar na escolha:

- observe se a atividade pode ser desenvolvida em casa;
- analise as possibilidades de crescimento do ramo de atuação nos próximos anos;
- verifique por até quanto tempo será possível desenvolver a atividade em casa;
- analise os concorrentes e a estrutura física que eles têm.

Legalize a sua empresa

Se existe um erro grave que as pessoas que pretendem empreender em casa cometem é não legalizar o próprio negócio. O registro proporciona profissionalismo ao empreendedor. Além disso, é fundamental entender que a legalização de um empreendimento é uma obrigação do proprietário.

Algumas pessoas podem ter receio desse processo, acreditando que haverá uma série de obrigações a cumprir e burocracias que precisarão da dedicação de muito tempo do seu expediente. Contudo, isso não é totalmente verdade.

Atualmente, existem modelos de negócios muito simples de serem constituídos e mantidos, sendo excelentes opções para começar uma empresa em casa. **Um exemplo muito conhecido é o chamado Microempreendedor Individual, o popular MEI.**

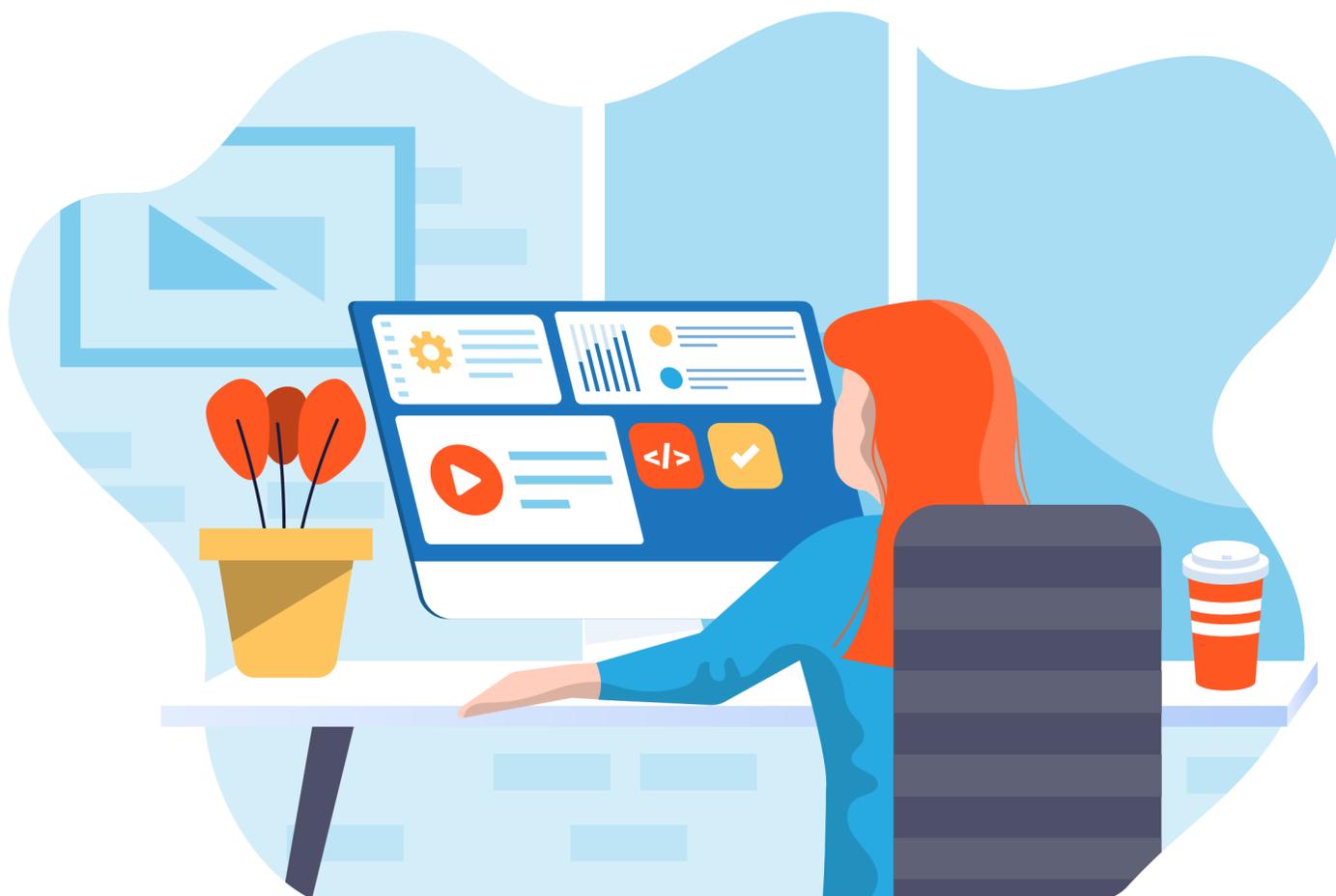
Nesse caso, você terá pouquíssimas obrigações e desfrutará de todos os benefícios de ter um negócio legalizado e reconhecido pelos órgãos de fiscalização, como:

- possibilidade de abertura de contas em nome da empresa;
- emissão de notas fiscais, o que facilita a negociação com outros CNPJs;
- linhas de crédito específicas para MEI, entre outros.



Invista em uma capacitação formal em empreendedorismo

Outra dica fundamental é investir em formação no ramo de empreendedorismo. Infelizmente, o nosso sistema de ensino ainda não abriu os olhos para a importância de ensinar as crianças e os jovens acerca da relevância de saber empreender. Até mesmo nas faculdades, esse ensinamento ainda não é disseminado.



Por exemplo, um estudante de Direito aprende tudo sobre leis durante o seu curso de graduação. Mas, se ele desejar abrir um escritório de advocacia – que é um negócio como qualquer outro –, pode ter dificuldades para fazer a gestão da empresa. Essa capacitação serve para ensinar conceitos que não são aprendidos na escola ou na faculdade. Entre eles, estão:

- a gestão de materiais, de matérias-primas e de outros itens de estoque;
- o gerenciamento financeiro com elaboração de controles, como o fluxo de caixa;
- a contabilidade, especialmente a parte tributária;
- a gestão e o relacionamento com clientes e fornecedores etc.

Ao investir em capacitação, **você aprende como gerir um negócio em sua totalidade.** Acredite: isso pode fazer toda a diferença entre o sucesso e o fracasso de uma empresa aberta em casa.



**QUAIS OS RAMOS
MAIS PROPÍCIOS
PARA ESSE TIPO
DE PRÁTICA?**

Agora que você entendeu os passos básicos para abrir um negócio em casa, mostraremos as atividades que podem ser exploradas por você. Continue lendo!

Setor alimentício

Um dos negócios que podem ser abertos faz parte do **setor alimentício**. A pandemia do novo coronavírus forçou a maioria dos restaurantes a trabalhar no modelo delivery. Isso mostrou algo muito interessante para os donos desses estabelecimentos e para quem desejava ingressar nesse mercado: não é preciso ter um grande espaço com várias mesas para atuar nesse ramo de negócios. Nesse sentido, você pode desenvolver essa atividade na sua própria casa e fazer as entregas por meio do serviço de delivery.





Artesanato

Outro negócio que pode funcionar em casa por um bom tempo envolve o **ramo de artesanato**. Nesse caso, é possível fazer uma pequena oficina em um quarto do seu imóvel ou, até mesmo, nos fundos, se houver espaço. Assim como o exemplo anterior, a entrega das suas peças pode ser realizada em domicílio e a divulgação do trabalho será facilmente executada por meio da internet.

Estúdios de fotografia

Abrir um **estúdio de fotografia** em casa também é uma excelente alternativa de negócio para quem tem essa aptidão. Nesse caso, você tem duas opções muito interessantes e que abrem um grande leque de serviços a oferecer aos seus clientes.

No primeiro caso, **é possível criar diversos cenários dentro e fora da sua casa para fazer books de fotografias**. No segundo, você pode tirar fotos em ambientes públicos ou de terceiros e **utilizar a sua residência como uma base de apoio**. Ou seja, o local em que serão editadas as fotos e onde será realizada a recepção de clientes.

Negócios relacionados à beleza

Outra dica interessante engloba os **negócios do ramo de beleza**. Isso inclui uma grande gama de empreendimentos, que podem ser salões de corte e de penteados, de aplicação e manutenção de unhas, de maquiagem, entre outros. Como você receberá pessoas, é importante que seja preparado um ambiente agradável e livre de eventuais distrações que podem ocorrer em casa.

Prestação de serviços em outros locais

Também é possível abrir um negócio que presta serviços em outro local. Por exemplo, se você for um pedreiro, não executará a sua atividade em casa. Contudo, a sua residência pode funcionar como uma base de apoio para receber os seus clientes ou guardar materiais.

Além disso, a casa também será o endereço comercial da sua empresa. A vantagem, nesses casos, é que você pode crescer bastante e ainda continuar trabalhando em casa. Afinal, a expansão e o crescimento da empresa não exigem que você saia do espaço e alugue outro local para servir como sede do negócio.

Atividades ou profissões regulamentadas

Por fim, temos as chamadas **profissões regulamentadas**. Alguns exemplos são advogados, contadores, psicólogos etc. Nesse caso, é perfeitamente possível iniciar em casa. Basicamente, você precisará de um espaço para receber os seus clientes e outro para fazer arquivos ou guardar documentos.

Todas as atividades mencionadas podem migrar para um local maior, fora do ambiente residencial. Contudo, a maioria pode ser executada perfeitamente dentro de casa durante muito tempo.





QUAIS SÃO AS
TÉCNICAS QUE
VOCÊ PODE
UTILIZAR PARA
SE DAR BEM?

Agora, mostraremos algumas técnicas que você pode utilizar para se dar bem ao abrir um negócio em casa. Continue lendo!

Estabeleça um horário de expediente

Um dos principais desafios de um empreendedor que começa o seu negócio em casa é definir um horário de trabalho. A maior parte faz uma grande confusão nesse aspecto e acaba tendo prejuízos na qualidade da solução oferecida, no faturamento e, até mesmo, em sua vida pessoal.

Da mesma forma que você teria um horário para entrar e sair de um emprego ou de um negócio fora de casa, é preciso ter esse expediente no negócio aberto no lar. Ou seja, é fundamental determinar a hora que o trabalho inicia e finaliza, bem como as pausas que devem existir ao longo do expediente.

Ao fazer isso, você terá mais controle sobre as atividades que devem ser feitas a cada dia. É importante desenvolver a disciplina nesses casos. Não finalize um dia antes do horário previsto e também procure não exceder com frequência as horas de finalização do trabalho. Essa dica é fundamental para aprender a equilibrar o tempo do seu dia que será dedicado ao trabalho, ao lazer, a atividades físicas e a momentos com a família.





Tenha um espaço destinado exclusivamente ao trabalho

Outra dica interessante para ter sucesso é **destinar um espaço exclusivo para o trabalho**. Não é preciso ter um quarto ou uma sala apenas para a sua atividade – até mesmo uma mesa em um canto já pode ser considerada um local de trabalho.

O foco é treinar a sua mente a entender que, no momento em que você está no espaço, o horário é de foco e determinação em seu negócio. **Também vale a pena investir em um uniforme para trabalhar**. Ao fazer isso, você dá um aspecto de profissionalismo à atividade e treina o cérebro para ficar livre de distrações durante o expediente.

Fique livre de distrações

Como citamos o termo “distrações” no tópico anterior, é importante tratar delas. Não há nada mais convidativo à perda de foco do que trabalhar em casa e essa é uma verdade que deve ser dita. Acredite: **esse pode ser o seu maior desafio ao constituir um negócio no conforto do seu lar.**

Por isso, você deve ficar o máximo possível longe dessas distrações. Por exemplo, se você não usa o smartphone para trabalhar, deixe-o longe da sua mesa. Outra coisa importante é comunicar as pessoas que moram na residência da importância de não ser incomodado no expediente de trabalho.

Logo, **é fundamental que a sua rotina seja compartilhada com os demais moradores.** Além disso, é essencial que eles entendam que, apesar de você estar em casa, aquele horário é de trabalho. Logo, você não pode ser acionado durante o período de expediente.

Uma dica interessante é utilizar métodos ou sistemas que garantem a produtividade. Um exemplo muito conhecido é o Pomodoro. Basicamente, essa é uma técnica que fraciona os horários de trabalho em fluxos de 25 minutos com cinco de pausa.

Cada um dos ciclos é considerado um Pomodoro. Atualmente, existem aplicativos que controlam esses horários de trabalho e de pausa, facilitando a organização da rotina. Por exemplo, você inicia o trabalho e o cronômetro começa a contar os 25 minutos. Quando o tempo acaba, você deve fazer uma pausa de cinco minutos na atividade que está executando. Em seguida, recomeçará do ponto em que parou para mais um ciclo de 25 minutos e assim por diante.

Esse é apenas um exemplo de uma técnica de produtividade. Existem várias atualmente. Escolha aquela que melhor se adapta às suas necessidades e não deixe de colocá-la em prática.





CONCLUSÃO

Por fim, podemos concluir que abrir um negócio em casa não é algo impossível. Na realidade, trata-se de uma tarefa que é perfeitamente possível de se fazer, desde que você siga as dicas que mostramos neste e-book.

O mais importante **é ter o foco e a dedicação necessários para fazer o negócio dar certo**. Tirar um sonho do papel pode ser uma tarefa complicada no início, mas, depois que você der o primeiro passo, tudo fluirá com naturalidade. Essa primeira ação pode ser dentro da sua própria casa.





O Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae) é uma entidade privada desenvolvida com o intuito de **auxiliar os empreendedores na gestão e no crescimento dos negócios**. Temos unidades em todo o território nacional e ampla experiência de mercado.

Buscamos construir oportunidades em conjunto, oferecendo capacitações, oficinas, consultorias e diversos serviços para auxiliar empresários a alcançarem prosperidade nos empreendimentos. Atuamos nas frentes de **fortalecimento do empreendedorismo e no estímulo à formalização dos negócios**, buscando a criação de soluções criativas junto aos empresários.

